

Liderando la transferencia de agua en Vaca Muerta con Water as a Service (WaaS)

De un modelo de alquiler de bombas a una solución integral de gestión de agua que optimiza la operación y alcanza récords en distancia de transferencia



El desafío

Vaca Muerta, confirmada en 2011 como la **segunda reserva no convencional de petróleo y gas más importante del mundo**, presenta condiciones extremas para la operación debido a su ubicación remota en la Patagonia argentina, con escasos recursos y vastas distancias. Para hacer viable la explotación, se necesitaban grandes volúmenes de agua y arena, lo que representaba un desafío logístico y tecnológico sin precedentes. En este contexto, el agua se convirtió en un recurso crítico y de traslado complejo. Garantizar su disponibilidad, transporte y gestión eficiente era clave para asegurar la viabilidad y continuidad de las operaciones.





“La solución WaaS de Xylem ha optimizado nuestras operaciones, reducido costos e impacto ambiental. Xylem es un socio clave en nuestro éxito.”

Leading O&G Operator, Argentina



El rol de Xylem

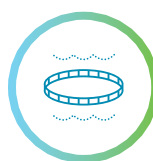
Desde 2015, **Xylem inició un innovador proyecto** para transferir agua a través de **7 km de estepa patagónica con desniveles y condiciones climáticas adversas**, usando bombas y mangueras bajo un modelo de alquiler (Rental). La escala del servicio creció y las necesidades del mercado cambiaron y **en 2020 Xylem transformó su oferta hacia un modelo Water as a Service (WaaS)**, un servicio petrolero total donde asume la responsabilidad integral de la operación: equipos, instalación, operación y soporte permanente, a cambio

de un precio por metro cúbico de agua bombeada. **Xylem incorporó tecnología digital y automatizada de última generación**, incluyendo tanques de 5,000 m³, bombas Godwin Lowara, y más de cien kilómetros de mangueras de 12". Se digitalizó el monitoreo con acceso remoto, optimizando las hidráulicas y reduciendo el consumo de gasoil y emisiones de CO₂. Se estandarizaron procesos y equipos, bajando costos operativos y reduciendo inventarios de partes y personal. Esto fortaleció la imagen y reputación de Xylem en el mercado.



Los resultados

- Alcanzar la **excelencia y seguridad operacional** en un entorno complejo y remoto
- **Superar desafíos logísticos** con una solución integral y tecnológica
- **Establecer nuevos récords de transferencia de agua:** 57 km en 2021 y 82 km a principios de 2022, la transferencia más larga en la historia de Vaca Muerta
- **Convertirse en líderes en transferencia de agua** en Vaca Muerta con más de 100 millones de metros cúbicos de agua bombeadas anualmente



5000 m³

de capacidad en los tanques utilizados



82 km

record de transferencia de agua



+ 100M

de metros cúbicos de transferencia de agua anual



Conclusión

La innovación constante y la digitalización son clave para adaptarse y superar desafíos en mercados complejos. Cambiar modelos de negocio tradicionales puede abrir nuevas oportunidades y consolidar liderazgo. La estandarización y optimización de procesos reducen costos y mejoran la percepción del cliente. El agua como servicio total permite una relación más sólida y estratégica con los clientes.